

# Affiliate Marketing



**Tjen penger hjemmefra**

Denne rapporten er til: personer som ønsker å tjene penger fra internett

# Affiliate Marketing

## Tjen penger hjemmefra

Hei! Visste du at det finnes en gruppe mennesker som tjener seks og syv sifrede inntekter fra internett hvert eneste år hjemmefra?

Visste du at de samme menneskene tjener disse pengene uten byrden av å pakke og sende ut eventuelle solgte varer? Og helt uten å måtte svare på kundehenvendelser eller yte kundeservice?

Samtidig kan de nyte friheten til å jobbe når de selv ønsker. Nyte friheten til å reise på ferie når de selv ønsker. Og de trenger heller ikke å spørre sjefen om lov til å ta fri.

Visste du at det er bedrifter som Dell, Tele2, StarTour, Qxl, Kondomeriet, TV-shop, Viasat og tusenvis av andre store og små bedrifter som betaler disse menneskene?

Og disse bedriftene vil også gladlig betale deg... noe som du vil oppdage etter å ha lest hvert eneste ord i denne rapporten... så følg nøye med.

# Affiliate Marketing

## Introduksjon

Hva du nå er på vei til å oppdage kan forandre livet ditt... for alltid!

Det å tjene tusener av kroner fra internett hver uke er ikke spesielt komplisert. Vanlige mennesker har dratt fordel av denne forretningsmodellen du nå skal bli introdusert til siden midten av 90-tallet. Og dette komfortabelt hjemmefra.

Så hvorfor har ikke du hørt om dette tidligere?

Den største årsaken kan kanskje være at du ikke kjenner noen som driver med dette og derfor aldri før har blitt introdusert til det.

En annen årsak kan være at du tidligere ikke har hatt behov for ekstra penger og derfor ikke lett etter alternative metoder til å tjene ekstra penger enn de du tjener i din daglige jobb.

Kanskje du har hørt om det, og til og med prøvd det selv, men av en eller annen grunn tjente du ikke spesielt mye på det og gav opp.

Husk at det alltid finnes gale måter å gjøre ting på, og det finnes riktige måter å gjøre ting på... og i denne rapporten skal du få oppdage en av de riktige måtene.

Så hva er denne forretningsmodellen?

De kaller den for *affiliate markedsføring*.

# Affiliate Marketing

## Affiliate markedsføring: fordi du vil tjene penger

Du leser denne rapporten fordi du vil oppdage hvordan du kan tjene penger fra internett.

Her skal du få et eksempel som forklarer grunnprinsippene til hvordan man kan tjene penger med *affiliate markedsføring* (husk at du kan gjøre dette i alle slags nisjer og markeder, og ikke bare det vi bruker i eksemplet i denne rapporten).

Tore elsker styrketrening. Han spiser sunt, trener hardt, og leser alt han kommer over av lesestoff om hvordan han kan trene for å få større muskler.

Han er også en personlig trener hos det lokale treningssentret, fordi han elsker å hjelpe andre mennesker som ønsker å oppnå det samme som han... som er større muskler.

Tore elsker styrketrening så mye at han lager en blogg hvor han ønsker å dele sine beste treningstips slik at andre som også ønsker å bygge større muskler kan få dra nytte av hans kunnskap (blogg = nettsted).

Ettersom han ønsker å nå frem til unge mennesker i byen som han bor i, så kaller han bloggen sin for "Muskelbygging for travle studenter i Oslo".

Her skriver han artikler om hvordan man bør trene for maksimal muskelbygging, han legger ut treningsprogram til de som ønsker å begynne å trene, og han deler sine tips til hvilken mat man bør spise for at musklene skal få riktig næring til å vokse.

På grunn av Tore sin ekspertise angående styrketrening så får bloggen hans lesere som interesserer seg for muskelbygging og som leser ivrig etter noe nytt de kan lære for å oppnå det samme som Tore... som er større muskler.

Men hvordan kan han tjene penger med dette..?

Følg med...

# Affiliate Marketing

Ettersom bloggen til Tore handler om å bygge større muskler, så vil han også vise sine lesere hvor de kan finne produkter som de kanskje har bruk for, slik som proteintilskudd, vitaminer, omega-3 tabletter med mere.

Tore finner derfor en nettbutikk som selger slike produkter... og som samtidig har et "affiliateprogram".

Et "affiliateprogram" er faguttrykket for anordningen som gjør at vanlige personer kan tjene penger ved å skaffe en bedrift flere bestillinger.

Tore skriver en ny artikkel på bloggen sin om hvordan kostholdet bør være for å få mest mulig utbytte ut av treningen, og forklarer samtidig at et proteintilskudd kan hjelpe hvis man ikke klarer å spise nok proteiner i form av kjøtt, fugl eller fisk.

Tore legger inn en link fra artikkelen som peker til nettbutikken som selger proteintilskudd, slik at interesserte enkelt kan finne dette og kjøpe hvis de har behov.

Hvis en av leserne til Tore klikker på linken og kjøper noe i nettbutikken, så får Tore en provisjon fra nettbutikken.

Det er nettbutikkens ansvar å pakke og sende ut varene, yte kundeservice og håndtere eventuelle returer. "Jobben" til Tore var altså i dette tilfellet å legge inn en link på bloggen sin fra artikkelen som handler om kosthold og proteintilskudd til nettbutikken som selger proteintilskudd.

Tore skriver deretter en artikkel om viktigheten av vitaminer for at kroppen skal kunne restituere seg raskt etter en treningsøkt, og at et vitamintilskudd kan være løsningen for dem som ikke er glad i frukt, salat eller grønnsaker. Tore legger inn en link i denne artikkelen som peker til vitaminene i nettbutikken som blir enda en sti fra bloggen hans til nettbutikken.

Tore får en provisjon fra nettbutikken for alle bestillinger gjort av kunder som kommer til nettbutikken fra bloggen hans, og han kan se alle transaksjonene ved å logge seg inn i sin konto av "affiliateprogrammet".

# Affiliate Marketing

Tore synes det er artig å tjene ekstra kroner slik og legger raskt merke til at han får mer penger å rutte med. Dessuten elsker han å hjelpe sine lesere med å finne de beste produktene hvis de har behov for dem.

Når vanlige mennesker hjelper bedrifter med å markedsføre produkter slik så kalles de for "affiliates". Dette på grunn av det engelske ordet "affiliation" som betyr "tilknytning".

Tore oppgir på bloggen sin at han har et samarbeid med nettbutikken slik at hans lesere er klar over dette, og merker med annonsering der det kreves.

Tore ser også muligheten til å bli en "affiliate" med flere nettbutikker for å øke inntektene, og kan legge inn linker og annonser til nettbutikker som selger sportsutstyr, treningsklær, treningsvideoer med mere.

På denne måten kan Tore tjene penger på det han liker aller mest i verden, som for han er styrketrening.

Hva er din lidenskap?

Det kan være enkelt å lage en blogg i et annet marked eller nisje.

Det som er viktig er at bloggen er basert på å *oppnå et ønsket resultat* (eksempel: *større muskler*), samt har en *definert målgruppe* (eksempel: *studenter i Oslo*).

Dette fordi det vil være enklere for deg å finne produkter som dine lesere vil bruke penger på. Og det er når dine lesere bruker penger at du kan tjene penger.

Det å blogge slik Tore gjør er bare én måte å tjene penger på som en affiliate. Det finnes også mer kompliserte metoder, og det finnes langt enklere og mindre tidkrevende metoder.

Affiliate markedsføring handler i hovedtrekk om å markedsføre andre sine produkter for provisjon.

Men hvilke produkter kan du tjene penger på..?

# Affiliate Marketing

## Hvilke produkter kan du tjene penger på?

Når du vil begynne å markedsføre produkter som en "affiliate" så kan du velge mellom tusenvis av nettbutikker du vil samarbeide med, og hundretusener av produkter du kan skrive om.

Du kan bli en affiliate for stort sett alle typer produkter som selges over internett. Alt fra sko, klær og sminke til iPod, datamaskiner og tv. Du kan finne ukeblader og aviser. Du kan finne filmer og musikk. Bøker. Reiser. Skjønnhetsprodukter. Kjøkkenutstyr. Boblebad. Mobiltelefoner og bredbånd. Og masse, masse mer.

Det trenger dessuten ikke å alltid være et kjøp dine lesere trenger å gjennomføre for at du skal kunne tjene penger. Du kan for eksempel tjene penger når noen av dine lesere velger å motta en gratis prøve på et produkt (slik som magasiner, slankepiller, omega-3 tabletter og mange andre produkter).

Du kan også tjene flere hundre kroner når en person fyller ut et skjema (for å søke etter å få et kredittkort eller et forbrukslån). Og du kan tjene penger for noe så enkelt som at noen klikker på en link på din nettside for så å bli videreført til en nettbutikk.

Muligheten til å tjene penger som en affiliate er større nå enn noen gang tidligere i historien.

Det har aldri tidligere vært så mange produkter tilgjengelig for deg å markedsføre for provisjon.

Og da kommer vi til det neste spørsmålet...

Hvor kan du finne produkter som du kan markedsføre som en affiliate?



Bli en affiliate og tjen penger på alle typer produkter.

# Affiliate Marketing

## Slik finner du produkter som du kan markedsføre som en affiliate

For å finne bedrifter som lar deg markedsføre sine produkter for provisjon, så er det enkleste, og minst tidkrevende, å registrere seg GRATIS hos et eller flere "affiliatenettverk", og her er hvorfor:

Når du registrerer deg gratis hos et "affiliatenettverk" så får du tilgang til å markedsføre produkter fra mange bedrifter uten å måtte registrere deg hos bedriftene enkeltvis.

Du kan med andre ord velge og vrake i produkter fra mange forskjellige bedrifter akkurat som det passer deg. Et affiliatenettverk fungerer altså som et bindeledd mellom deg og nettbutikkene, og sørger samtidig for å kreve inn provisjonen fra nettbutikkene slik at du får betalt til rett tid.

Ettersom affiliatenettverkene står for all teknologien som sporer salg til riktig affiliate, så er det enkelt for mange bedrifter å kunne tilby vanlige mennesker å markedsføre produktene sine uten at bedriftene selv må investere i kostbar og avansert teknologi. Derfor vil du finne mange bedrifter inne i et slikt affiliatenettverk.

Nedenfor finner du en link til en oppdatert liste til de mest populære affiliatenettverkene som opererer i Norge og utlandet, slik at det blir enklere for deg å finne dem:

<http://www.affiliatemarketing.no/affiliate-nettverk>

**P.S.** Det er helt gratis å registrere seg i et affiliatenettverk. Det finnes ingen innmeldingsavgift, og det finnes ingen medlemsavgift. Du trenger ikke å bekymre deg for å måtte betale for å få tilgang til et affiliatenettverk.

# Affiliate Marketing

## Oppnå frihet med affiliate markedsføring

Affiliate markedsføring er ikke et *bli-rik-i-en-fart-system* hvor du kan tjene penger uten innsats.

Affiliate markedsføring er en *forretningsmodell*. Og alle forretningsmodeller krever ev viss innsats.

Men ettersom du ikke binder deg opp til å måtte pakke og sende ut varer, og heller ikke yte kundeservice eller håndtere retur av eventuelle defekte varer, så er affiliate markedsføring en forretningsmodell som frigjør mye av tiden du trenger å bruke på det til sammenligning med å drive en nettbutikk selv.

Du binder deg heller ikke til å måtte være på en fast lokasjon. Så lenge du har en pc med internettilknytting så kan du drive med affiliate markedsføring fra hvor som helst. Du kan flytte hele "driften" fra Norge til et feriehus i Spania den samme dagen. Og fra Spania til Australia rett etter.

Så fleksibel kan altså denne forretningsmodellen være for den som er en "affiliate".

Dette betyr at affiliate markedsføring er en forretningsmodell som kan gi deg mye frihet.

Om du vil bruke denne friheten til å reise mer, slappe av på hytten, eller være mer sammen med familie og venner, så er det helt opp til deg å bruke denne friheten til hva du måtte ønske.

# Affiliate Marketing

## Oppnå mer penger med affiliate markedsføring

Mange mennesker ønsker å tjene ekstra penger fra internett, og nesten like mange mislykkes. Hovedgrunnen til at de fleste mislykkes er at de leter etter *"den kjappe måten"* isteden for *"den riktige måten"*.

Hvis du leser denne rapporten og forestiller deg at du kan tjene masse penger uten å gjøre noe, da har du misforstått. Det kreves selvfølgelig en viss innsats fra deg.

Som en affiliate er jobben din å tiltrekke lesere til nettbutikker, enten via en blogg, en nettside, via annonsering, nyhetsbrev, diskusjonsforum eller andre metoder.

Hver gang en person kjøper noe i en samarbeidende nettbutikk, og denne personen kom til nettbutikken via din innsats, så vil du få betaling.

Slik tjener du penger med affiliate markedsføring:

- Som en affiliate er det er din jobb å sende personer til riktige nettbutikker
- Når disse personene kjøper noe så får du en provisjon
- Hver måned får du opptjent provisjon overført til din bankkonto

Tilbake til Tores hverdag...

Det er morgen.

Tore våkner opp av seg selv. Ikke fra en skrikende vekkerklokke, men av seg selv. Han tar på seg morgenkåpen, går til kjøkkenet og setter på kaffetrakteren. Mens han venter på at kaffen skal bli ferdig, logger han seg inn i sin affiliatekonto for å se om natten har gitt han noen salg.

Han ser 3 nye salg og 300 kroner. Hvilken herlig morgen tenker Tore og henter avisen i det kaffetrakteren gjør seg ferdig.

Hvordan våknet du i dag?

# Affiliate Marketing

## Hvem er affiliate markedsføring for?

Affiliate markedsføring er for alle som ønsker en enkel og risikofri metode som kan gi en ekstra inntekt.

Den er enkel fordi man kan tjene penger uten å måtte kjøpe inn varer, sette opp nettbutikk med kredittkortløsning, pakke varer, sende ut varer, ansette folk, håndtere returer eller yte kundeservice.

Den er risikofri da du ikke risikerer å sitte igjen med et varelager av innkjøpte varer som du ikke får solgt.

Affiliate markedsføring er altså for den personen som ønsker den enkleste metoden til å tjene penger samtidig som man ikke trenger å investere kapital.

Er man villig til å lære seg hvordan man gjør det riktig samtidig som man setter av tid til å utføre det nye man lærer, så kan alle få en pen ekstraintekt.

Om du er student og ønsker ekstra penger å rutte med, om du er hjemmeværende mor, arbeidsledig, eller en person som har ekstra tid på kveldene, så er affiliate markedsføring noe som kan passe for deg.

Affiliate markedsføring passer også for personer som ønsker å fordype seg i markedsføring og på sikt ønsker å leve av det med de fordelene det fører med seg.

Til inspirasjon, så finnes det personer som tjener flere millioner kroner hvert år som driver bare med affiliate markedsføring. Men dette krever selvfølgelig at du besitter kunnskap innenfor fagfeltet utover informasjonen fra denne rapporten.



Affiliate markedsføring er perfekt til studenter med trang økonomi og ønsker mer penger å rutte med.

# Affiliate Marketing

## Øke inntektene dine med enkle og avanserte teknikker

Som en affiliate markedsfører, så finnes det forskjellige teknikker man kan benytte seg av for å øke inntektene.

Man kan bruke forskjellige teknikker til å tiltrekke seg nye lesere, og man kan finne nye teknikker til å forbedre bloggen med tanke på å øke inntjeningen.

For eksempel så kan man lære seg "søkemotoroptimalisering" som er å optimalisere en nettside til å kunne rangere bedre på spesielle søkefraser folk søker på i søkemotorene Google, Yahoo, Kvasir, Bing osv.

Hvis bloggen til Tore fra eksemplet tidligere i rapporten var rangert blant de som er på førstesiden hos Google når folk søker etter "*hvordan trene skuldrer*" så ville personer som søker etter dette enklere kunne finne bloggen til Tore. På denne måten kan Tore få flere lesere som igjen kan føre til høyere inntekter.

Han kan også enkelt øke inntektene ved å markedsføre *sekundærprodukter*, som er produkter som *målgruppen* kan være interessert i (og som ikke er relevant til innholdet på bloggen).

Ettersom målgruppen til Tore er *studenter i Oslo* så kan de også være interessert i produkter som mobiltelefoner, kredittkort, billig flatskjerm, bærbar pc, pensumbøker, mobilt bredbånd, reiser når det nærmer seg ferie, arrangement og aktiviteter i Oslo, med mere. På denne måten kan han lett øke inntektene med samme antall lesere.

Tore implementerer nye teknikker og strategier kontinuerlig for mest mulig automatikk og mest mulig inntjening.

Dette gjør han fordi han vet at bare én ny teknikk kan gi han et par ekstra salg hver dag. Og hvis 2 salg ekstra per dag betyr en ekstra inntekt på 200 kroner, så vil det bokstavelig talt koste han 200 kroner hver dag han venter med å implementere den nye teknikken. Venter han en uke koster det han 1400 kroner. Og en måned (30 dager) koster han hele 6000 kroner.

Som du kanskje legger merke til kan prisen man må "betale" ved å utsette ting koste langt mer enn å bare starte med en gang.

# Affiliate Marketing

## Affiliate markedsføring: fordi du vil ha det enkelt

Kan du tjene penger med affiliate markedsføring? Selvfølgelig kan du det. Hvis én person har lært å tjene penger fra nettet som en "affiliate", så kan andre personer lære det samme også.

Affiliate markedsføring er veien å gå for å tjene penger hjemmefra. Dette fordi du kan tjene penger:

- uten å ha et eget produkt til salgs
- uten å kjøpe inn produkter for videresalg
- uten lagerbeholdning
- uten å pakke og sende ut produkter
- uten ansatte
- uten å rekruttere andre mennesker (slik som man må med MLM)
- uten dyre lokaler
- uten å måtte yte kundeservice

Hvis du vil lære hvordan du selv kan begynne å tjene penger som en affiliate og få de beste sjansene til å lykkes så kan du sjekke ut våre medlemssider hvor du får tilgang til et affiliate begynnerkurs, vårt digitale magasin 8 ganger i året med nye strategier, samt tilgang til diskusjonsforum hvor du kan spørre om råd og hjelp.

Kanskje det er for deg – kanskje ikke. For den riktige personen kan det være svært lukrativt. Dessuten er medlemsskapet GRATIS akkurat nå.

<http://www.AffiliateMarketing.no/medlem>

# Affiliate Marketing

## Hva kan du forvente med affiliate markedsføring?



Affiliate markedsføring er perfekt til personer som har tid til overs på ettermiddagene.

Denne rapporten er beregnet på personer som tidligere ikke har hørt om *affiliate markedsføring* men som har en interesse i å jobbe hjemmefra, og til personer som ønsker en ekstra inntekt i tillegg til sin daglige jobb.

Du bør nå ha fått en grunnleggende forståelse av hva affiliate markedsføring er, og hvordan du kan tjene penger med det.

Du vet også at du kan gjøre det på fritiden, og at du kan starte allerede i dag.

La oss se på litt enkle tall.

Hvis du har en blogg som genererer bare 200 kroner dagen så ville du få (200 kr x 365 dager) 73.000 kroner i året. Og 200 kroner dagen skal være oppnåelig for de fleste med litt kunnskap om affiliate markedsføring... og innsatsvilje.

Dette er noe du også kan gjøre. Og du kan gjøre det på fritiden fra ditt eget hjem.

Og hva hvis du kunne implementere noen nye teknikker som øker inntjeningen fra 200 kroner dagen til 400 kroner dagen?

**Da ville du tjene hele 146.000 kroner hvert år på den ene bloggen.**

Ville ikke det være en grei ekstraintekt?

# Affiliate Marketing

## Lykkes du?



Affiliate markedsføring er den mest populære metoden for å tjene penger fra internett.

Noen kommer til å få en pen ekstraintekt med affiliate markedsføring, og noen kommer til å lykkes stort og tjene enorme summer.

Samtidig kan de nyte friheten til å bestemme over sin egen hverdag.

Hva vil du gjøre hvis du er blant de som lykkes..?

Hvis du ønsker å oppdage mer om affiliate markedsføring og få de beste forutsetningene til å lykkes, da kan du sjekke ut vårt GRATIS medlemskap for å få tilgang til affiliate magasinet som utgis digitalt 8 ganger i året med strategier og tips, samt tilgang til affiliate diskusjonsforum hvor du kan spørre om råd og hjelp.

Klikk linken nedenfor nå for å bli en suksessfull affiliate:

<http://www.AffiliateMarketing.no/medlem>

**P.S.** Det er begrenset hvor mange som får gratis medlemskap så her gjelder det å være raskest til å registrere seg akkurat nå.